

# Стратегическое партнерство

дистрибуция премиальной ветдерматологии  
(импортозамещение, высокая оборачиваемость)

Кому: Коммерческому директору / Руководителю направления ветеринарных препаратов/менеджеру по закупкам

От: Чистова Екатерина Сергеевна, производственная компания Эпи (Epi)

Уважаемые коллеги!

Структура рынка ветеринарных препаратов и зоогигиены претерпела критические изменения. Уход или удорожание европейских премиум-брендов (таких как Virbac, Douho, Seva) создало дефицит в сегменте профессиональной дерматологической косметики. Клиники и розничные сети ищут качественную альтернативу российского производства, которая обеспечит им стабильную маржу и не будет зависеть от логистических сбоев и валютных колебаний.

Мы предлагаем вашей компании стать стратегическим дистрибьютором линейки Эпи Дерм в вашем регионе.

Наш флагманский продукт — шампунь Эпи Дерм (300 мл) — это готовое решение для замещения импортных позиций в матрицах ваших клиентов (ветеринарных клиник, аптечных сетей и зоомагазинов).

## 1. Позиционирование и продукт

Эпи-Дерм позиционируется в премиальном сегменте, но предлагается по беспрецедентной для данного класса цене.

**Состав:** лизаты бактерий, хлоргексидин 0.1%, экстракты трав, увлажняющие компоненты (сертификация)

**Клинические преимущества, которые облегчают работу вашим торговым представителям:**

- Отсутствие резистентности у патогенной флоры (ключевой аргумент для ветдерматологов).
- Физиологичный pH и мягкая моющая основа, позволяющие использовать шампунь ежедневно.
- Универсальность: безопасен для кошек и собак, что расширяет емкость рынка сбыта.

Полную информацию можно получить на сайте: <https://epi-derm.ru/>

## 2. Финансовая модель и ценообразование

Мы выстроили прозрачную ценовую лестницу, которая гарантирует высокую доходность на каждом этапе товародвижения.

- Базовая отпускная цена для дистрибьютора: 690 рублей за флакон 300 мл.
- Рекомендуемая цена отгрузки дистрибьютором в клиники и сети (B2B): 950 — 990 рублей.
- Ваша валовая маржа: 25 - 32% (в зависимости от вашего ценообразования и логистических издержек).
- Рекомендованная розничная цена для конечного потребителя (PPЦ): 1390 - 1490 рублей.
- Маржа конечной точки продаж (клиники/аптеки): 20 - 50%.

Для сравнения: импортные аналоги того же объема и класса сейчас отгружаются в клиники по 1200-1500 рублей, что снижает их доступность и оборачиваемость. Эпи Дерм при розничной цене до 990 рублей обеспечивает высокую скорость продаж (sell-out) и быстрый возврат инвестиций для ваших клиентов.

### **3. Оборачиваемость и емкость рынка**

Шампунь не является сезонным товаром. Дерматологические проблемы (пиодермы, малассезиозный дерматит, аллергии) требуют длительного и регулярного ухода. Флакон 300 мл при ежедневном или частом использовании расходуется за 2-3 недели. Это формирует стабильный, прогнозируемый спрос и обеспечивает высокую частоту повторных заказов от клиник и аптек.

### **4. Trade-маркетинг и поддержка продаж**

Мы не перекаладываем задачу по продаже товара исключительно на ваших менеджеров. Мы инвестируем в создание спроса (Pull-стратегию) и поддержку ваших полевых сил (Push-стратегия).

- Сэмплинг: предоставление профессиональных пробников и методических материалов для врачей, чтобы они могли назначать препарат и формировать первичный спрос.
- Мотивация: разработка совместных бонусных программ для ваших торговых представителей за выполнение планов по вводу новых SKU.
- Защита территории: мы готовы обсудить условия эксклюзивной дистрибьюции на закрепленный за вами регион, защищая вас от внутрисетевого демпинга и параллельных поставок.

### **5. Логистика и гарантии**

- Стабильность поставок: собственное производство на территории РФ, отсутствие рисков задержек на таможне.
- Наличие на складе: поддержание неснижаемого остатка для оперативной обработки ваших заказов.
- Финансовые условия: предоставление товарного кредита (отсрочки платежа) для партнеров, выполняющих согласованные планы закупок.
- Гарантии качества: полный пакет регистрационных удостоверений и деклараций соответствия, отсутствие рекламаций по качеству продукции.

### **6. Условия сотрудничества и минимизация рисков**

Мы уверены в продукте и готовы разделить с вами риски ввода новой позиции:

- Минимальная тестовая партия: **36** флаконов для оценки локального спроса.
- Максимальная тестовая партия: **108** флаконов для оценки локального спроса
- Отсрочка платежа: Предоставляем отсрочку до **120** дней на тестовую партию
- Гарантия ротации: Если в течение **90** дней оборачиваемость тестовой партии не достигнет плановых показателей, мы гарантируем его возврат (с условиями\*)

#### **Условия ввода новой позиции (Тестовая партия):**

1. Для минимизации коммерческих рисков Партнера при вводе нового SKU, Производитель предоставляет специальную отсрочку платежа сроком на 120 календарных дней на первую тестовую партию (объемом до 108 единиц продукции).

2. Партнер имеет право на ротацию (возврат) нереализованного остатка тестовой партии в срок до 90 календарных дней с момента отгрузки. Объем возврата не может превышать 30% от объема тестовой партии.
3. В случае оформления возврата в установленный срок, стороны подписывают корректировочные документы и сумма долга Партнера пропорционально уменьшается. Оплата фактически реализованного остатка производится Партнером на 120-й день.
4. Товар, принимаемый к возврату, должен иметь неповрежденную заводскую упаковку и остаточный срок годности не менее 12 месяцев. Транспортные расходы по возврату несет инициатор.

Условия регулярных поставок: Со второй поставки и далее действуют стандартные условия сотрудничества: отсрочка платежа до 30 календарных дней.

Товар надлежащего качества возврату и ротации не подлежит, обеспечивая стабильность цепочки поставок.

Подробная презентация продукта, данные по клиническим исследованиям, сертификаты и полная информация о производителе и линейке представлена на сайте [epi-derm.ru](http://epi-derm.ru)

# ШАМПУНЬ

для СОБАК и КОШЕК

**КОМПЛЕКСНЫЙ УХОД**  
ЗА КОЖЕЙ И ШЕРСТЬЮ

- С ЛИЗАТАМИ БАКТЕРИЙ
- ЭКСТРАКТЫ ТРАВ
- ХЛОРГЕКСИДИН 0.1%
- ПОДХОДИТ для СОБАК и КОШЕК
- УДОБНАЯ УПАКОВКА **300 мл**

**ЭпиДерм**

**ШАМПУНЬ**  
для собак и кошек  
300 мл с ароматом алоэ вера

- УВЛАЖНЕНИЕ
- ПРОФИЛАКТИКА КОЖНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ